

# MACCHI SPA

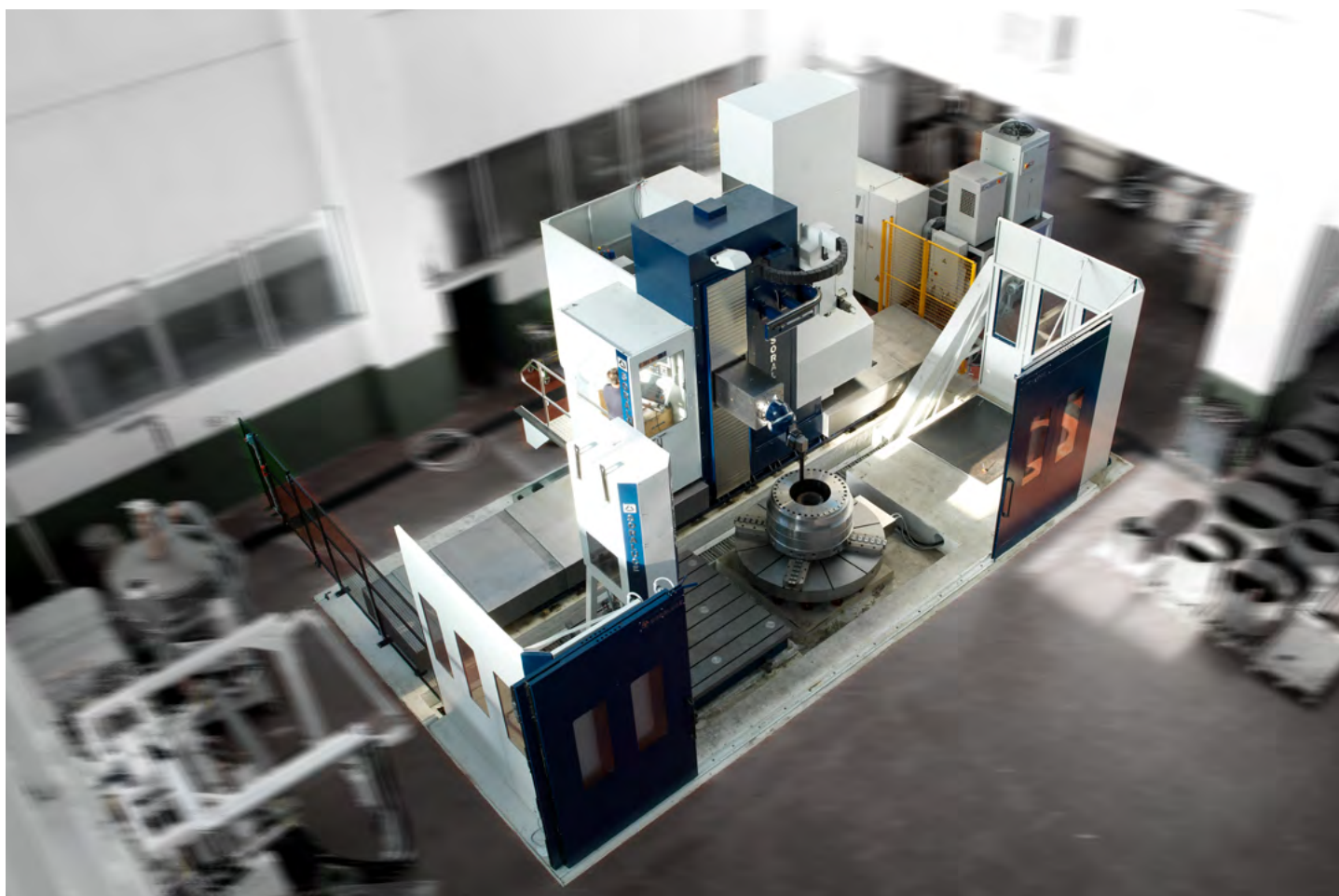
## VIELSEITIGKEIT ZUR OPTIMIERUNG DER PRODUKTION

Antoni Michael Caprioli

- Geschäftsführender Direktor bei MACCHI SPA -

“

Obwohl wir erst vor ein paar Monaten unsere Zusammenarbeit mit SORALUCE begonnen haben, kann ich sagen, dass sie bisher alle unsere Erwartungen ausgezeichnet erfüllt haben. Da eine kürzere Bearbeitungszeit benötigt wird, erhält man ein besseres Produkt zu einem geringeren Preis und die Produktivität wird gesteigert, weil eine größere Anzahl an Teilen bearbeitet werden kann, für die die Hälfte der üblichen Zeit benötigt und die Bandbreite der Versorgungsprodukte erhöht wird.





**Antoni Michael Caprioli**  
- Geschäftsführender Direktor bei MACCHI SPA -

**M**ACCHI, ein Geschäftsbereich von SOFINTER mit einer mehr als 55-jährigen Geschichte ist ein führendes, sehr erfahrenes und weltweit aktives Unternehmen auf dem Gebiet der Industriekessel für Unternehmen aus den Bereichen Erdöl-, Gas- und Wärmerückgewinnungsdampferzeuger für Anlagen zur Kraft-Wärme-Kopplung. Sie haben vor kurzem Ihre erste SORALUCE-Maschine für Dreh- und Fräsvorgänge in einer einzigen Aufspannung gekauft.

**Warum haben Sie SORALUCE als Partner gewählt?**

Wir waren auf der Suche nach einer Maschine, die sowohl Dreh- als auch Fräsvorgänge mit einer einzigen Aufspannung ausführen kann. Dies ermöglicht im Wesentlichen Folgendes: Mit einem hohen Maß an Zuverlässigkeit und in einer einzigen Aufstellung ermöglicht die Maschine sämtliche Bearbeitungsschritte, für die normalerweise weitaus mehr Menschen und Maschinen erforderlich wäre. Die Bearbeitung erfolgt in einer einzigen Aufspannung, wodurch die Präzision gleich bleibt. Durch die kürzere Bearbeitungszeit erhält man ein besseres Produkt zu einem geringeren Preis und die Produktivität wird gesteigert, weil eine größere Anzahl an Teilen bearbeitet werden kann, für die die Hälfte der üblichen Zeit benötigt und die Bandbreite der Versorgungsprodukte erhöht wird. Es ist eine Tatsache, dass die Fertigungskette von 300 auf maximal 1800 überging, so dass ein Marktanteil erreicht werden konnte, der bisher einzig der Konkurrenz vorbehalten war.

**Sie haben neulich BIMATEC SORALUCE, unser Exzellenzzentrum in Deutschland, besucht. Wie war Ihr Eindruck?**

Vor Abschluss des Kaufes dieser Maschine lud uns SORALUCE freundlicherweise zu einem Besuch in

ihr Kompetenzzentrum in Deutschland ein, wo wir die Gelegenheit hatten, uns mehrere Anwendungen anzusehen und das simuliert haben, was wir später in unseren Werken nachvollziehen würden. Am Ende dieser Tests stellten wir unschlagbare Präzisionsleistungen fest.

**Was können Sie uns über die Zuverlässigkeit der Maschinen erzählen?**

Während der Verhandlungen mit SORALUCE besprachen wir unsere betrieblichen Anforderungen: die Erarbeitung von hochkomplexen Teilen, die tiefe Fräs- bzw. Ausbohrvorgänge erfordern, natürlich mit einer einzigartigen Konfiguration.

Wir wünschten uns unter keinen Umständen, über die von SORALUCE bereitgestellten üblichen Lösungen zu hinaus zu gehen, um innerhalb des Standardisierungskonzeptes zu bleiben. Was bedeutet dies für uns als Kunden von SORALUCE? Im Grunde bedeutet es, über eine zuverlässige Maschine zu verfügen.

**Was würden Sie in Ihrer Beziehung mit SORALUCE hervorheben?**

Obwohl wir erst vor ein paar Monaten unsere Zusammenarbeit mit SORALUCE begonnen haben, kann ich sagen, dass sie bisher alle unsere Erwartungen ausgezeichnet erfüllt hat.

